



SUIVI COMMERCIAL



EN PRESTATION DE SERVICES

Avec sa prestation de Direction Commerciale Externalisée, mondirecteurcommercial définit et exécute le plan de développement commercial de la PME, PMI ou TPE.

Afin de renforcer l'action de ce plan dans le temps, mondirecteurcommercial offre un suivi personnalisé tout au long de son déploiement et exécution.

En souscrivant au service de suivi commercial de mondirecteurcommercial, les PME, PMI et TPE ont ainsi la garantie de la bonne progression et du contrôle de leur plan de développement commercial, mis en oeuvre par mondirecteurcommercial au cours d'une mission de Direction Commerciale Externalisée.

Ce suivi est confié à un Directeur Commercial Externalisé mondirecteurcommercial, qui, de manière flexible, et avec des interventions régulières (réunions téléphoniques et présentielles avec les Commerciaux, avec le Dirigeant) assurera la bonne progression de l'effort de développement, de la progression des tâches, et de la vérification de l'atteinte des objectifs définis.

Le Suivi Commercial est préconisé après l'élaboration et la mise en oeuvre du Plan d'Actions Commerciales

DIAGNOSTIC DE LA SITUATION ET ORGANISATION COMMERCIALE:

Analyse de l'environnement commercial de votre entreprise
Analyse de votre offre produits/services
Analyse du chiffre d'affaires et de la clientèle
Analyse du territoire de vente
Analyse de l'activité de la force commerciale
Analyse des activités marketing
Synthèse du diagnostic

DEFINITION DE VOS OBJECTIFS:

Objectifs commerciaux
Objectifs marketing

LES STRATEGIES COMMERCIALES:

Stratégie globale de l'entreprise
Stratégies commerciales et marketing

LE PLAN D'ACTION DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL: DEFINITION, EXECUTION

Actions sur le positionnement de l'entreprise
Actions concernant les clients et prospects
Actions concernant les produits et services
Actions sur la politique commerciale
Actions sur les prix
Actions sur la distribution
Actions sur la communication et promotion
Actions concernant la force de vente

CONTACTEZ NOUS:

Marseille: +33(0)4 65 01 07 12

Toulouse: +33(0)5 82 95 60 13

Paris: +33(0)1 83 62 26 73

mondirecteurcommercial est un service de Marketeon SAS au capital de 3 000 euros spécialisée dans la Direction et le Développement Commercial des TPE, PME et PMI.

SIRET: 802 835 835 00017 - NAF: 7022Z

Siège: social: 15, Chemin de la Crabe - 31300 TOULOUSE

info@mondirecteurcommercial.com
www.mondirecteurcommercial.com